

Empfehlungsmanagement

Effizient neue Kunden gewinnen!



Entdecken Sie die Möglichkeiten und Vorteile einer Schulungs-DVD!

SICHERN SIE SICH JETZT DIE DVD ZUR SCHULUNG IHRER MITARBEITER

Alle fünf bis sieben Jahre verdoppelt sich das Wissen weltweit. Wer als Unternehmen dieses nicht erkennt und sein Wissen bzw. das der Mitarbeiter ebenfalls verdoppelt, gerät ins Hintertreffen und riskiert seine Wettbewerbsfähigkeit und wirtschaftliche Existenz.

Um die Wissensvermittlung einfach, kostengünstig und effizient zu gestalten hat die Bauunternehmung Krieger + Schramm eine Lehr-DVD entwickelt und produziert. Das gesamte Know-how zum Thema Empfehlungsmanagement aus 20 Jahren Unternehmertum wurde hier in knapp 30 Minuten zusammengefasst und anschaulich dargestellt. Mit Hilfe eines externen Coachs werden praxisnahe Beispiele, Vorgehensweisen und Erläuterungen einfach und verständlich vermittelt. So können die Mitarbeiter auf der heimischen Couch die Inhalte und Beispiele wiederholt und unabhängig anschauen und trainieren. Diese innovative Möglichkeit der Weiterbildung ist effizienter und kostengünstiger als herkömmliche Seminare und Schulungen mit externen, firmenfremden Inhalten.

Warum eine DVD als Schulungsinstrument?

- Wissen ist gebündelt, jederzeit verfügbar und zeitlich unbegrenzt abrufbar
- Mitarbeiter erhalten mit einer DVD etwas haptisches, vertrautes
- Günstiger als ein externer Coach
- Optimal zur Verinnerlichung geeignet
- Kann in vertrauter Umgebung eingesetzt werden, z.B. auf der heimischen Couch

Warum Empfehlungsmanagement?

- Kostengünstigste Form der Neukundengewinnung
- Bei ganzheitlicher Anwendung werden fast keine weiteren Werbemaßnahmen benötigt
- Nutzung von bestehenden Kundenkontakten mit positiver Erfahrung
- Bewährtes Know-how von Deutschlands Kundenchampion 2010

„Das Empfehlungsmanagement ist die Königsdisziplin auf dem Weg zu neuen Kunden! Man muss bestehende Kundenkontakte nutzen und über diese Neukunden kostengünstig und effizient gewinnen.“ so Matthias Krieger, Geschäftsführer der Bauunternehmung Krieger + Schramm. Es ist immer der richtige Zeitpunkt nach einer Empfehlung zu fragen! Nutzen Sie Ihre Kundenkontakte. Wenn Ihre Mitarbeiter und Ihr Unternehmen gute Arbeit leisten, stellen sich automatisch Empfehlungen ein – man muss die zufriedenen Kunden nur danach fragen. Um dieses notwendige Wissen und die Wichtigkeit von Empfehlungen zu vermitteln, dient Ihnen diese DVD als Werkzeug und Instrument. Nutzen Sie dieses, um sich und Ihre Mitarbeiter für eine effiziente Neukundengewinnung fit zu machen, Sie werden sehen, es lohnt sich!

Verschaffen Sie sich einen Eindruck der DVD. [Hier](#) finden Sie eine Zusammenfassung der DVD.

Bestellen Sie jetzt die DVD "Empfehlungsmanagement" zum Vorzugspreis von 99,- € (UVP 129,- €) und erhalten Sie bewährtes Know-how aus über 20 Jahren Praxiserfahrung. Durch den Kauf der DVD unterstützen Sie automatisch die Dagmar + Matthias Krieger Stiftung, denn 50% der Einnahmen fließen in die Förderung von Sport, Kultur und Bildung.

Bestellen können Sie unter <http://www.krieger-schramm.de/servicecenter/online-shop>

Ihr direkter Ansprechpartner:

Michael Fuhlrott | Krieger + Schramm GmbH & Co. KG | Neue Str. 12 | 37351 Dingelstädt
michael.fuhlrott@krieger-schramm.de | Tel.: 036075 / 388-0 | Fax: -17 | www.krieger-schramm.de

Bleiben Sie mit uns in Verbindung:

